

Die **Spirig HealthCare AG** ist eine Tochterfirma der deutschen **STADA Arzneimittel AG**. **Modern, erfolgreich** und **persönlich** richten wir unser Angebot mit über 250 verschiedenen Produkten sowie unsere Dienstleistungen aus den Bereichen Generika, Consumer Healthcare und Specialty Care konsequent auf die Kunden- und Marktbedürfnisse aus. **Innovative** und **erfahrene Mitarbeitende** bringen dabei ihr spezifisches Knowhow ein.

Zur Ergänzung unserer **Business Unit Pharmacy & Consumer Healthcare** suchen wir dich als

Verkaufsleiter:in Aussendienst (m/w/d) 100%

Wir leben unsere Werte Integrity, Entrepreneurship, Agility und One STADA. Kannst auch du dich mit diesen Werten identifizieren? Bist du zudem eine innovative Persönlichkeit auf der Suche nach der Herausforderung in einem dynamischen Arbeitsumfeld? Dann sollten wir uns kennenlernen

Wir bieten

- Eine offene und mitarbeiterorientierte Unternehmenskultur mit kurzen Abstimmungswegen
- Eine dynamische und ungezwungene Arbeitsatmosphäre
- Eine Arbeitsumgebung, in der Eigeninitiative gefordert und gefördert wird
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsangebote
- Flexible Arbeitszeitmodelle und Home-Office (Ausgestaltung abhängig vom Stellenprofil)
- Mindestens 5 Wochen Ferien

Deine Rolle & deine Aufgaben

- Operative Führung des Aussendienstes im Kanal Apotheken und Drogerien
- Entwicklung, Coaching, Motivation und Führung eines engagierten Teams
- Planung und Durchführung von regelmässigen Teammeetings, Schulungen und Feedbackprozessen zur kontinuierlichen Leistungssteigerung
- Vertriebssteuerung und Verantwortung für die Verkaufsstrategie im Apotheken- und Drogeriekanal
- Verantwortung für Umsatz-, Marktanteils- und Wachstumsziele in den Segmenten OTC, Generika und Specialty Care
- Entwicklung und Umsetzung wirkungsvoller Verkaufsförderungsmaßnahmen auf Basis von Markt- und CRM-Daten in enger Zusammenarbeit mit Marketing und Key Account Management
- Marktbeobachtung und Ableitung geeigneter Massnahmen inkl. Analyse relevanter Daten (z. B. IQVIA, CRM, Sales Reporting)
- Regelmässiges Reporting an den Head BU Pharmacy
- Persönliche Betreuung ausgewählter Schlüsselkunden im Apotheken- und Drogeriebereich.

Dein Profil

- Hochschul- oder Fachhochschulabschluss oder eidg. Diplom als Verkaufsleiter:in
- Mindestens 5 Jahre Führungserfahrung im OTC- oder Generika-Bereich im Apothekenkanal
- Ausgeprägte konzeptionelle Fähigkeiten zur Entwicklung innovativer Strategien
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Dank deiner Teamfähigkeit sowie deiner prozess- und ergebnisorientierten Arbeitsweise bist du eine wertvolle Bereicherung für unser Team
- Deutsch als Muttersprache sowie gute Englisch- und Französischkenntnisse in Wort und Schrift

Fühlst du dich von dieser interessanten Herausforderung angesprochen? Wir freuen uns auf dein elektronisches Bewerbungsdossier (Motivations schreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) unter **diesem Link**.

Alles Weitere über uns erfährst du auch im Internet unter: **www.spirig-healthcare.ch**

Bitte beachte, dass wir die Stelle ohne die Hilfe von Stellenvermittlungen besetzen möchten.



Kontakt

Spirig HealthCare AG | CH-4622 Egerkingen | www.spirig-healthcare.ch